



# TEAM EFFECTIVITEIT

voor juridische professionals

De solistische praktijk is voor de grote en middelgrote kantoren een gepasseerd station. Om in deze tijd overeind te blijven is het van belang om teamwork te creëren binnen een organisatie met verschillende juridische disciplines en/of vakgebieden. Gebruik maken van elkaar op kantoor, zodat je je gezamenlijk ten dienste kunt stellen van de cliënt. Door inzicht te krijgen in effectieve team samenstelling krijg je een ruimere slagkracht en een ruimer en continue toekomstperspectief

van kantoor en cliëntenkring. Binnen de kaders van het team worden gunstige voorwaarden geschapen voor begeleiding en ontwikkeling en behoud van talent.

In deze training Team Effectiviteit gaan we in op de kansen en bedreigingen voor Teams van advocaten in samenwerking met elkaar en andere juridische professionals. Hoe kunnen we als team ons succes beoordelen zodat we onszelf voortdurend kunnen verbeteren?

- Training: Team Effectiviteit voor de Advocaat  
 Hoe Bouw je een Team?
- Doel: Hoe zorg ik dat er binnen kantoor effectieve teams gezamenlijk voor de cliënt en de toekomst van kantoor werken.
- Doelgroep: Advocaten, stagiairs, (senior-) medewerkers en vennoten..
- Duur: 1 dag van 9.00 tot 17.00 uur
- Plaats: Deventer of in overleg
- Prijs: € 2.500,- per team, exclusief BTW
- NOvA: Na afloop van de training ontvangt u een certificaat. Deze training levert 5 PO punten op.

## Programma

- Wat is een Team?
- Doelstellingen van het Team
- Team Ontwikkelingsfasen
- Inventarisatie Teamproblematiek en Casuïstiek
- Team Analyse van kwaliteiten en beperkingen
- Team Opdracht
- Besluitvormingprocessen
- Teamrollen
- Succesfactoren van het Team
- Actieplan en vertaalslag

Deze training is een onderdeel van het programma “Van Solist naar Praktijkbouwer”, dat speciaal voor de advocatuur is ontwikkeld. In 4 kerntrainingen gaan we in op commerciële effectiviteit, persoonlijke effectiviteit, teameffectiviteit en leidinggeven en coachen. Dit programma is gericht op de advocaat, die een bloeiende praktijk bouwt in een krapper wordende markt.



**VAN SOLIST NAAR PRAKTIJKBOUWER**  
 voor juridische professionals

COMMERCIELE EFFECTIVITEIT

TEAM EFFECTIVITEIT

PERSOONLIJKE EFFECTIVITEIT

LEIDINGGEVEN & COACHEN

# TEAM EFFECTIVITEIT


voor advocaten

## Aanpak

Wij werken met actieve en praktijkgerichte trainingsvormen. We creëren een veilige trainingssituatie waarbij deelnemers maximaal worden uitgenodigd om te oefenen met hun dagelijkse praktijksituatie. Door middel van oefening, uitwisseling van ervaringen en confronterende feedback wordt de bewustwording van (effecten van) het eigen gedrag vergroot. Wij gaan daarbij uit van het enorme potentieel van mensen. Door een enthousiasmerende en praktische no-nonsense trainingsstijl willen we deelnemers een leuke, inspirerende en leerzame dag bieden. Zodat ze met concrete tips, ervaringen en positieve energie aan de slag kunnen en in staat zijn hun cliënt- en team contacten te verstevigen.

## Wat zeggen onze klanten?

- De workshop was gericht op het trainen van advocaten, voor management, HRM, commercie en was zeer goed (mr R. Halfsen, partner Van As Advocaten).
- De aanpak in coaching heeft de doorslag gegeven om haar eigen verantwoordelijkheid te laten nemen en in haar kracht te gaan staan (mr M. Blokvoort, advocaat-partner KienHuis Hoving).
- Ik vond het een eye opener en ik denk er profijt mee te hebben in werk en privé sfeer (rechter, rechtbank Zwolle).
- Het programma geeft inzicht en bewustwording. Is een visie (spiegel) op jezelf (notaris mw mr. M. Pekel).

 SmitBertens Trainers is gelicentieerd practicioner van Insights Discovery. Hiermee wordt inzicht verkregen in persoonlijke effectiviteit en teameffectiviteit. Met behulp van het Insights Discovery Profiel bieden wij een tool die uitstekend gebruikt kan worden voor zowel individuele (commerciële) ontwikkeling als teamontwikkeling.

## Trainers

SmitBertens Trainers werkt met zeer ervaren trainers in de zakelijke (juridische) dienstverlening.

**mr. Rosemarie Smit-Bertens**, heeft ruim 15 jaar ervaring in de trainingswereld als manager, trainer en coach. Actief geweest bij Randstad en SSR en als trainer, coach en intervisieleider betrokken bij overheid, universiteiten en bedrijfsleven. Zij verzorgde diverse management- en communicatietrainingen en trajecten binnen de rechterlijke organisatie. Daarnaast geeft zij trainingen en individuele coaching leidinggeven en coaching voor advocaten.



**Henry Smit**, economisch geschoold, heeft ruim 20 jaar ervaring in de logistieke dienstverlening en is als trainer/coach betrokken geweest bij diverse commerciële veranderingsprocessen. Heeft brede ervaring in (commercieel) leidinggeven en management bij o.a. Nijenrode, Kluwer, Delta Lloyd en rechterlijke organisatie.



**drs. Erica Dettger**, trainer (covey licentie) en orthopedagoog. Brede ervaring met teamcoaching in binnen- en buitenland. Trainingen verzorgd in onderwijs, bedrijfsleven, financiële dienstverlening en advocatuur.



**tr. Marline Tjeenk-Willink**, heeft ruim 15 jaar ervaring als trainer en coach in de zakelijke professionele dienstverlening, waaronder banken, verzekeringsmaatschappijen, notariaat en rechtbank.

